

2025年4月16日

各 位

マ ネ ッ ク ス グ ル ー プ 株 式 会 社
代 表 執 行 役 社 長 C E O 清 明 祐 子
(コ ー ド 番 号 8 6 9 8 東 証 プ ラ イ ム)

当社の子会社であるマネックスライフセトルメント株式会社が下記のプレスリリースを発表しましたので、お知らせいたします。

記

「マネックスの保険買取」、上場企業のグループ会社として日本初の生命保険買取を実施
～ライフセトルメントの第一歩 - がん患者を支援し、新たな選択肢を提示～

以 上

(報道関係者様のお問い合わせ先)

マネックスグループ株式会社 コーポレートコミュニケーション室 加藤 電話 03-4323-3983

(株主・投資家様のお問い合わせ先)

マネックスグループ株式会社 経営管理部 IR担当 稲田、小森、松浦 電話 03-4323-8698

各 位

『マネックスの保険買取』、上場企業のグループ会社として日本初の生命保険買取を実施 ～ライフセトルメントの第一歩 - がん患者を支援し、新たな選択肢を提示～

マネックスライフセトルメント株式会社（本社：東京都港区、代表取締役：我妻佳祐、以下「MLS社」）は、がん患者様向けの生命保険買取サービス「マネックスの保険買取」を2024年7月に開始し、このたび、初となる生命保険契約の買取を完了いたしましたことをご知らせいたします。

本件は、東京証券取引所プライム市場に上場するマネックスグループ株式会社（以下「マネックスグループ」）の100%子会社であるMLS社が、実際の買取事例として公表可能な形で成立させた、上場企業のグループ会社による日本初の生命保険買取（ライフセトルメント）取引です。信頼性の高い上場企業のグループ会社による取引という点で、今後のライフセトルメント市場においても画期的な一歩です。

今回の生命保険買取の概要

- ・ 契約形態：無解約返戻金型定期保険（法人契約）
- ・ 保険金額：4,000万円
- ・ 買取金額：2,650万円

MLS社が提供する「マネックスの保険買取」では、主にがん患者様の保険契約を買い取るサービスを提供しております。このたび、がん罹患された法人の代表者様より、会社の資金繰り等に活用するため保険契約の買取依頼をいただき、その実施に至ったものです。

生命保険買取（ライフセトルメント）とは？ - 生命保険の「第3の選択肢」

一般的に、生命保険には「保険金の受け取り（死亡時）」または「途中解約による解約返戻金の受け取り」の2つの活用方法があります。「生命保険買取（ライフセトルメント）」は、それに次ぐ第3の選択肢として、欧米ではすでに確立された手法です。

ライフセトルメントは、生命保険契約を第三者に売却することで、契約者が生前に資金を得ることができる仕組みです。無理なく生命保険契約を継続できるのであればそれに越したことはありませんが、タイミングの問題などで資金ニーズが生じた場合に、ライフセトルメントを活用することで保険契約者様は新たな資金化の選択肢を利用することができます。

特に、日本ではリビング・ニーズ特約が付帯していない契約や、解約返戻金のないタイプの契約において、資金化の選択肢が限られていました。また、リビング・ニーズ特約は、病状がかなり進行してからでないと利用できず、必ずしも必要なタイミングで資金を得ることができないという問題もあります。「マネックスの保険買取」は、こうした課題に対応いたします。

ライフセトルメントの利点

- ・解約返戻金等がない契約でも、現金化の可能性がある
- ・解約返戻金よりも高額で売却できるケースもあり生活資金・治療費・事業資金などに活用可能
- ・リビング・ニーズ特約よりも早いタイミングで資金が取得可能
- ・保険契約を活かしながら、生前の資金ニーズに応えることができる
- ・がんが寛解した場合などに保険契約を買い戻すことができる場合がある

ライフセトルメントの注意点

- ・保険契約の売却に伴い、保険金の受取人は変更されるため、家族への保障が失われる
- ・保険契約を継続する場合に比べて、受け取ることのできる金額が少なくなるケースがある

日本でのライフセトルメントの普及に向けて

ライフセトルメントは、米国や一部欧州諸国では数十年の歴史があり、特に高齢者等の資金対策として実績のある制度です。しかし、日本ではまだ認知度が低く、制度・事業者ともに黎明期にあります。

こうした中で、マネックスグループは「生涯バランスシートの最良化」を理念に掲げており、がん患者様に生命保険契約を適切な価格で資金化する選択肢を提供することは、その理念に資するものと考え、MLS社を設立し、がん患者様の生命保険契約を買い取る「マネックスの保険買取」の提供を開始しました。まずは「生命保険を買い取ってもらえる可能性がある」ことが広く認知され、サービスを必要としている方に情報をお届けすることによって、日本でも生命保険買取サービスの普及・定着を図っていきたいと考えています。

MLS社では、今後さらに多くの方に「生命保険を資金化する」という新しい選択肢を届けるため、医療機関やヘルスケア企業、高齢者向け施設、ケアマネージャーなど福祉関係者との連携も積極的に進めてまいります。これにより、がん患者様が、必要なときにライフセトルメントにアクセスできる環境を整備することを目指しています。

企業情報

- ・会社名：マネックスライフセトルメント株式会社（マネックスグループ株式会社 100%子会社）
- ・代表：代表取締役 我妻佳祐
- ・本社：〒107-6024 東京都港区赤坂 1-12-32 アーク森ビル 24階
- ・ホームページ：<https://life-settlement.monex.co.jp/>

代表者挨拶



マネックスライフセトルメント株式会社
代表取締役 我妻佳祐

生命保険は、人生で住宅に次ぐ2番目に高い買い物といわれています。皆様にとって高額な買い物である生命保険契約ですが、長期にわたる契約期間の中で、必要性が低下し、解約を検討するケースがありえます。

そのとき、健康な方を前提として算定された解約返戻金額では、健康を崩されている方にとって適切な金額とはいえなくなっているケースが十分に考えられます。

弊社では、保険契約の価値を正確に査定し、生命保険会社の提示する解約返戻金よりも高い金額で買い取らせていただくことで、皆様大切な資産である生命保険契約をより有効にご活用いただき、QOL (Quality of Life) の向上に貢献したいと考えております。

今後とも、生命保険の活用方法としての「生命保険の売却」という選択肢を日本に根付かせていくよう努めてまいります。

以 上